



IMBRICS
FORUM



ПАКЕТ ПАРТНЕРА VI ММФ БРИКС
«Стратегический партнер»

Стоимость предложения: 10 800 000 руб.

INTERNATIONAL
MUNICIPAL
BRICS
FORUM

Фонд поддержки деловых коммуникаций БРИКС
2024 г.

Стать партнером VI ММФ БРИКС — это не только приобретение возможностей премиального участия и широкого брендинга на площадке Форума, но и получение самых эффективных механизмов продвижения своего бизнеса, поиска новых партнеров, выхода на новые рынки.

ЧТО ДАЕТ УЧАСТИЕ В ФОРУМЕ В КАЧЕСТВЕ ПАРТНЕРА?



Эксклюзивный доступ и премиальные условия участия

Партнеры имеют уникальные форматы участия, включая возможность формирования собственной повестки на площадке Форума. В опции разных пакетов входят: организация конференций, пресс-подходов, личные переговорные, услуги переводчиков, фотографов, персонального менеджера, приглашения на VIP мероприятия и другое. Партнеры могут приглашать своих компаньонов на мероприятия в рамках Форума.



Реализация стратегических интересов компании

Для партнера Форума организаторы разрабатывают индивидуальные предложения с учетом целей развития компании.



Аудитория и деловые контакты

Аудитория Форума составляет от 5 000 человек в офлайн и более 100 000 в онлайн-пространстве. В качестве спикеров будут приглашены первые лица разных стран мира, политики и бизнесмены, научные и культурные деятели, руководители и топ-менеджеры и другие.



Возможности для инвестиций

На Форуме будут представлены различные инвестиционные проекты. Партнеры Форума имеют доступ на закрытые презентации и смогут рассмотреть проекты с высокой ликвидностью и господдержкой, а также смогут представить свои проекты.



Эффективная реклама

Площадка Форума предполагает широкие возможности для рекламы бренда партнера: размещение информации о партнере на сайте, видеотрансляции, размещение наружной рекламы, реклама в СМИ, рассылки.

VI ММФ БРИКС — это уникальная площадка для выстраивания каналов коммуникации, формирования эффективного многостороннего диалога, расширения возможностей международного и межрегионального взаимодействия.

СОДЕРЖАНИЕ ПАКЕТА

ПЕРСОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР			
	Опция пакета	Количество	Примечание
1	Предоставление услуг персонального менеджера	От момента заключения Договора до окончания Форума	Персональный менеджер информирует Партнера обо всех мероприятиях и опциях, предусмотренных договором организации участия в Форуме, подготавливает необходимые документы, пакеты участия, заполняет заявки, контролирует исполнение услуг по договору и взаимодействует с Партнером до окончания Форума.
УЧАСТИЕ В ДЕЛОВОЙ ПРОГРАММЕ VI ММФ БРИКС			
	Опция пакета	Количество	Примечание
2	Организация профильной сессии в рамках деловой программы Форума (до 300 чел.)	1 сессия	Организация профильной сессии в рамках деловой программы Форума под ключ включает: разработку и согласование деловой программы, приглашение пяти спикеров по списку Партнера и трех спикеров по списку организаторов Форума, модератора, рассылку приглашений (до 50 писем).
3	Брендинг зала	1 зал	Размещение в конференц-зале 4 roll up конструкций с (0,8м*2м) брендированными баннерами, размещение логотипа на двух экранах в зале.
4	Аренда зоны подписания соглашений	3 подписания	Организация торжественной церемонии подписания соглашений под ключ в специально оборудованном зале, с размещением логотипа компании на ТВ панели.

5	Участие в рабочей сессии в качестве спикера	4 спикера	Опция включает в себя возможность участия представителя компании в качестве спикера рабочей сессии.
6	Предоставление пакетов участия категории VIP (бейджи)	4 шт.	Для представителей компании Партнера.
7	Предоставление пакетов участия категории Standard+/Business (бейджи)	7 шт.	Для представителей компании Партнера.
8	Предоставление пакетов участия категории Standard (бейджи)	20 шт.	Для представителей компании Партнера.
9	Предоставление пакетов участия категории Standard одного дня (бейджи)	200 шт.	Для представителей компании Партнера.
10	Возможность пригласить деловых компаньонов и потенциальных партнеров на Форум	До 40 пакетов участия	Организаторы пригласят до 40 организаций по списку Партнера (бейдж Standard одного дня), список предоставляется за 30 дней до мероприятия.
11	Участие в презентации инвестиционных проектов	1 услуга	В рамках Форума состоится закрытая презентация инвестиционных проектов. Партнер сможет не только принять участие в качестве зрителя, но и представить один проект перед другими потенциальными инвесторами.
<p>УЧАСТИЕ В ЭКСПОЗИЦИИ VI ММФ БРИКС * Все услуги предоставляются только через персонального менеджера по предварительному запросу, не позднее чем за 30 дней до дня проведения Форума.</p>			
12	Аренда выставочного пространства	50 м ²	Предоставление в субаренду необорудованной выставочной площади в рамках экспозиции Форума.

РЕКЛАМА И ПРОМОАКЦИИ

	Опция пакета	Количество	Примечание
13	Возможность проведения промоакции на площадке Форума	До 6 ч. каждый день	Возможность организации выхода одного промоутера – представителя компании с раздаточными материалами (собственными) на территории экспозиции Форума, холлов, зоны регистрации. График работы промоутера согласовывается с организаторами Форума.
14	Реклама на тв-панелях	2 000 просмотров	Включение логотипа компании Партнера в рекламный видеоряд на тв-панелях на территории Форума. Продолжительность ролика – 15 секунд.
15	Включение логотипа Партнера в онлайн мероприятиях Форума	От момента заключения Договора до окончания Форума	На онлайн переговорах организаторов присутствует логотип Партнера.
16	Медийная поддержка делегации	4 публикации	Интервью с руководителем компании в прессе (2 публикации в первый день и 2 во второй день проведения Форума).
17	Размещение логотипа Партнера в программе Форума	4 000 экз.	Буклет с программой Форума входит в перечень раздаточных материалов участникам Форума.
18	Размещение логотипа Партнера в зале делового общения	1 зал	Включение логотипа Партнера на сценический задник президиума.
19	Размещение логотипа в зонах подписания соглашений	2 зоны	Размещение логотипа Партнера на задниках в зонах подписания соглашений, размер задника 4м*2,5м.
20	Размещение логотипа на фотозонах	2 фотозоны	Размещение логотипа Партнера на задниках фотозон, размер фотозон 6м*3м.

21	Брендинг зоны регистрации участников	1 услуга	Размещение в зоне регистрации участников roll up конструкций (0,8м*2м) с брендированными баннерами с логотипом Партнера.
22	Пресс-подход	До 5 мин.	Организация пресс-подхода на площадке Форума (региональные и федеральные СМИ). Услуга предоставляется через персонального менеджера по предварительному запросу.
23	Интервью с Руководителем	До 10 мин.	Профессиональное интервью с Партнером или представителем Партнера в пресс-центре Форума.
24	Размещение рекламы в зале презентации инвестиционных проектов	1 услуга	Размещение рекламных конструкций (ролл-ап конструкции 0,8м*2,0м) по согласованию с Партнером.
25	Размещение информации на сайте IMBRICSFORUM.COM	От момента заключения Договора до окончания Форума	Размещение информации о компании Партнера на сайте Форума в разделе «Партнеры». Текст и логотип предоставляются Партнером.
26	Участие в церемонии награждения	3 награждения	Вручение благодарностей в торжественной обстановке знаковым персонам (по согласованию с организаторами, 3 персоны) представителем Партнера.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

	Опция пакета	Количество	Примечание
27	Продвижение стратегической задачи Партнера с привлечением амбассадоров Форума	6 месяцев	Организация онлайн переговоров. Поиск компаний для сотрудничества. Развитие услуг Партнера среди международных организаций.

28	Аренда переговорной комнаты (до 10 чел.)	2 ч./день	Переговорные комнаты оборудованы звуковым и видео оборудованием. Забронировать переговорную комнату необходимо не позднее, чем за 14 дней до проведения Форума через персонального менеджера. Предоставляемое время можно использовать как в первый, так и во второй день.
29	Организация встреч и переговоров для представителей компании Партнера	6 встреч	Персональный менеджер организует встречу между представителем компании Партнера и участником Форума. По 3 встречи каждый день Форума.
30	Услуги переводчика	2 дня	Язык английский. Рабочая смена – 8 часов. Запрос на предоставление услуг переводчика необходимо подать не позднее, чем за 14 дней до проведения Форума через персонального менеджера.
31	Вложение материалов Партнера в пакеты участников Форума	До 5 500 шт.	Вложение материалов Партнера (буклеты, визитки, презентации и др.) в пакеты участников Форума категорий STANDARD+/BUSINESS/VIP вместе с другой раздаточной продукцией. Продукцию предоставляет Партнер. Не более одного вида продукции.
32	Персональный стол для переговоров в зоне делового общения	1 стол	В зоне делового общения бронируется стол для проведения переговоров.
33	Услуги фотографа	2 дня	Услуги профессионального фотографа. Рабочая смена – 8 часов. Запрос на предоставление услуг фотографа необходимо подать не позднее, чем за 14 дней до проведения

			Форума через персонального менеджера. Предоставление до 50 фотографий в электронном варианте.
34	Участие делегации Партнера в закрытой зоне кофе-брейка	6 билетов	Доступ в закрытую зону кофе-брейка по специальным пропускам.
35	Встреча делегации в аэропорту	1 услуга	Встреча делегации в аэропорту с сопровождением до отеля.
36	Предоставление автомобиля	2 дня	Предоставление автомобиля бизнес-класса с личным водителем на два дня. Рабочая смена – 8 часов. Автомобиль брендирован логотипами Форума.
37	Возможность ознакомиться со списком участников	1 услуга	По запросу Партнера, персональный менеджер предоставляет список участников мероприятия, для дальнейшего формирования тайминга встреч. Обращение организаторов о возможности встречи с Партнером, до 30 контактов из общего списка.
38	Вручение в торжественной обстановке памятной настенной награды представителю Партнера	1 услуга	Представителю Партнера вручается памятная награда.